

Négociation collective : outil du dialogue social

GFJ033

Présentiel - Synchrone

Objectifs

- S'approprier les règles de la négociation de l'accord d'entreprise
- Maîtriser les conditions de validité des accords d'entreprise
- Identifier les partenaires de la négociation, les thèmes



Public Visé

Responsables de la fonction RH / Personnel en coopérative agricole



Pré Requis

Aucun prérequis

Objectifs pédagogiques et d'évaluation

S'approprier les règles de la négociation de l'accord d'entreprise
Maîtriser les conditions de validité des accords d'entreprise
Identifier les partenaires de la négociation, les thèmes

Parcours pédagogique

L'accord collectif en droit français

Qu'entend-on par accord collectif

Les niveaux de la négociation collective

La négociation collective d'entreprise

La hiérarchie des normes : l'ordre public, les blocs de compétence

Les signataires de l'accord d'entreprise

Le déroulement de la négociation et formalisme de l'accord

Le déroulement

Les clauses obligatoires

Les thèmes de la négociation

La négociation obligatoire (DS)

Les autres négociations

MAJ : Juillet 2026

Coût pédagogique : 700 € HT par personne

Méthodes pédagogiques

- Echange des bonnes pratiques
- Etude des textes de droit
- Exposé didactique

Qualification Intervenant·e·s

Avocate, partenaire de LCA // Solutions +



Méthodes et modalités d'évaluation

Test sur des exemples concrets d'application des participants tout au long de la session



Durée

7.00 Heures

1

Jour

Effectif

De 3 à 10 Personnes



Contactez-nous !

Julie LECOCQ
Conseillère formation

Tél. : 0665725330
Mail : jlecocq@solutionsplus.coop